

폰사와 협력점 모집 안내

Invite for our business platform

www.phonesawa.co.kr

유정민 제휴 마케팅 팀장
프레젠테이션, 4MIX, IMC



대표자 인사말

휴대폰, 돈 많이 벌 수 있다는데 “나도 한번 도전해볼까?”

쉽게 도전하고 또 쉽게 사라지는 휴대폰 판매점이 대한민국에는 하루에 1천여 곳 이상이 발생합니다.

하루에 30~50건 이상 판매하는 대형 판매점이 아닌 이상 하루 판매해서 하루 먹고 살아야 하는 직종이 아마 휴대폰 판매 업체라고 생각이 드네요..

2004년도에 휴대폰 가격비교를 기반으로 성장한 폰사와는 2014년도 부터 직접 휴대폰 판매를 시작하였으며, 어느새 한 단계씩 올라와 2020년도에는 협력점(영업점)을 모집하여 도매업까지 겸하게 되었습니다.

지금은 수 많은 협력점 대표님들께서 폰사와 쇼핑몰의 판매 정책을 받아보시고 판매 활동을 진행하시며 여러가지 마케팅으로 추가 수익을 발생시키며 폰사와 쇼핑몰과 함께 하고 계십니다.

한명의 개인 판매자는 일반적인 판매점 일 수 있지만, 여러명이 뭉치면 기업이 됩니다.

이 글을 읽고 있는 대표님 또는 영업담당자님께서선 여기 참여하지 않으시겠습니까 ?



폰사와 소개

지금 이 글을 보고 계신 대표님 또는 영업 담당자님께서 이미 폰사와를 잘 알고 계실 겁니다.

그럼에도 불구하고 폰사와를 설명 드리자면!

폰사와는 통신사 본사에서 직접 의견을 전달하고 수시로 모니터링을 진행하는 곳이며, 휴대폰 판매 시작일 이래 지금까지 고객처리 불만해결 등 VOC 처리를 그 어느 곳 보다 중요시 여기며 신속하게 처리하며, 상당히 높은 연 매출액을 기반으로 이동통신 판매처 중 몇 안되는 곳 입니다.

또한 수 많은 업체들이 폰사와를 모방하며 심지어는 도용하는(!!!) 곳이 바로 폰사와 입니다.

이에 폰사와는 자사 다이렉트 물의 엄청난 고객 트래픽을 기반으로 여러가지 마케팅을 진행하고 있으며, 폰사와 쇼핑몰과 협업하면 여러가지 방면에서 추가 수익을 올려보실 수 있는 기회가 생기게 됩니다.



폰사와 협업점 혜택

하루에 엄청난 주문량을 기반으로 여러가지 마케팅을 시도합니다.

협업점이 되면 아래의 혜택을 받아 보실 수 있습니다.

- 1) 폰사와 다이렉트 물 구매 고객 중 직접수령 고객을 통한 리베이트 제공.
- 2) 폰사와 연계 접점의 휴대폰 신청자 들 중 내방 수령 고객을 통한 리베이트 제공.
- 3) 대형몰에서 제공받는 통신 3사의 월등한 판매 정책 제공.
- 4) 폰사와 공홈에 "폰사와 오프라인 매장" 으로 홍보 진행.
- 5) 폰사와 X배너를 이용한 오프라인 매장 신뢰도 향상 등.
- 6) 전문화 되고 체계화 되어진 폰사와의 마케팅 부서로 부터의 조언 및 마케팅 도움.

이 외에도 더 많은 혜택을 제공 해드리고자 하는 폰사와 협업점의 혜택, 어서 참여해보고 싶지 않으신가요?



폰사와 협업점 가입조건

많은 혜택을 제공해드리는 폰사와 협업점, 하지만 가입조건이 있습니다.

제 1원칙) : 돈을 벌고자 하는 영리 추구의 목적 이전에 폰사와 물과 협업점의 관계는 도덕적이며 인간적이며 상식이 통하는 관계가 지향되어야 합니다.

제 2원칙) : 폰사와는 불미스러운 일을 만들지 않고 앞으로도 그럴 것 입니다. 협업점에 가입을 원하는 사업자님께서도 판매한 제품에 대한 고객님들의 불만 또는 민원을 완벽하게 처리해주셔야 합니다.

제 3원칙) : 국세 납부의 의무는 보기보다 상당히 중요합니다. 사업자를 보유하고 계신 영업점은 공급가 외에 부가가치세를 포함하여 판매 수수료를 제공 해드리고, 사업자가 없는 영업점의 경우 종합소득세와 주민세가 공제 되어진 금액으로 판매 수수료가 제공됩니다.

제 4원칙) : 협업점과 폰사와 사이의 모든 내역은 투명하고 공정하게 운영되며, 유치하신 고객 내역을 모두 열람하실 수 있습니다. 폰사와는 자체 개발한 전산을 보유하고 있기에 가능합니다.

제 5원칙) : 휴대폰 대출 등 내구제 업체 이거나 고객 민원 처리가 지연되는 경우 가입자 유치 수수료가 제공되지 않으며 관할 법무법인을 통한 법적 절차에 들어가게 됩니다.

제 6원칙) : 협업점을 신청하실 땐 사업자등록증 사본, 1개월 이내 발급받은 주민등록초본 스캔본(과고 주소지 포함), 신분증 스캔본, 통장 스캔본(가입자 유치 수수료 입금용)을 접수해주셔야 합니다.

제 7원칙) : 제 1수칙으로 돌아가서 협업점(딜러), 통신판매점 사장님과 도덕적이고 상식적인 관계가 성립되어 꾸준히 이어간다면 폰사와는 법적인 책임을 넘어서 도덕적인 케어까지 함께 하겠습니다.



폰사와 성장속도는 파죽지세



참여하세요.

더 나은 매출 향상의 기회
기회는 왔을 때 잡아야 합니다.

시작하세요.

하루에 한 개를 팔아도 좋습니다.
판매 정책으로 Make-Up 하세요.

유지하세요.

통신사와 여러 사업을 같이
진행하는 폰사와 물과 함께하세요!





담당자와의 만남

폰사와 협력점을 담당하고 있는 유정민 팀장에게 바로 전화주세요 !

사람관계를 무엇보다 중요시 여기는 분이라 편안하게 통화 하실 수 있습니다.

010-3388-3735 이며, 거래가 진행되면 판매 촉진에 도움이 될 수 있습니다. ^-^

통화 진행시에 ①영업활동을 하고 계신 채널(온라인/오프라인), ②월 평균 유치 가입자수, ③기존 거래처 정보, ④이 외에 여러가지 필요한 사항들을 여쭙보게 됩니다.

구비서류 준비

㉠ 사업자등록증 사본 ㉡ 최근 1개월 내 발행하신 주민등록등본 스캔본 (과거 주소지 포함) ㉢ 신분증 스캔본 ㉣ 통장 스캔본 (고객유치 수수료 입금용)이 필요하며, 이 부분이 등록되어야 판매 촉진 활동 및 원만한 판매 정책 제공등이 가능하며 폰사와 협업점 등록이 가능합니다 ^^;;

협력점 활동 시작

사장님께서서는 편안한 마음으로 영업 활동을 진행해주세요.

나머지 기타 잡무는 폰사와가 알아서 진행 하겠습니다. ^^ (온라인 영업점의 경우 일손이 딸리실 경우 해피콜 안내도 가능)

가입자 유치 수수료 정책은 SMS로 수시로 알려드리며 등록된 이메일 주소로 깔끔하게 엑셀 파일로 보내드립니다.

새로운 거래처와 손발을 맞추는게 여간 번거롭다는 걸 잘 알고 있습니다.

하지만, 협력점으로서 활동을 진행하시는 순간 부터 그 번거로움을 상쇄 시킬 수 있을 만큼의 가치를 드리도록 하겠습니다.

지금 바로 전화주세요

폰사와 협력점으로 등록하고 영업활동을 진행하며 여러가지 케어를 받아보시길 바랍니다.

폰사와 마케팅 부서

유정민 팀장 010-3388-3735